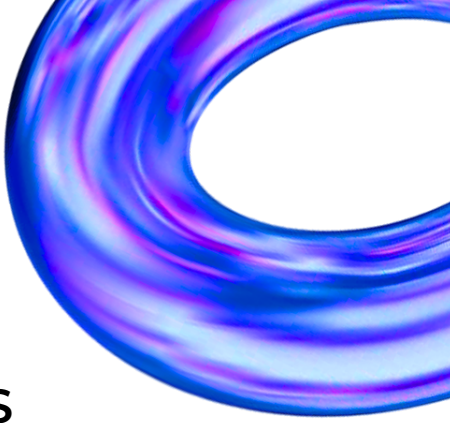


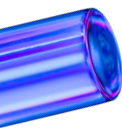


Инструкция

по созданию и интеграции интернет-магазина на платформе UDS (WEB, Telegram, MAX) с Логистикой Ozon

1. Создайте кабинет в UDS, для этого зарегистрируйтесь по [ссылке](#)

Если кабинет уже есть, то можете сразу продолжить настройку по инструкции.



Внимание! Если возникнут вопросы, пожалуйста обращайтесь в техническую поддержку по email support@uds.app или к сопровождающему Партнеру UDS, Фёдору Москвитину: +79247166011

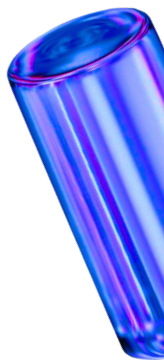
2. Заполните информацию о компании

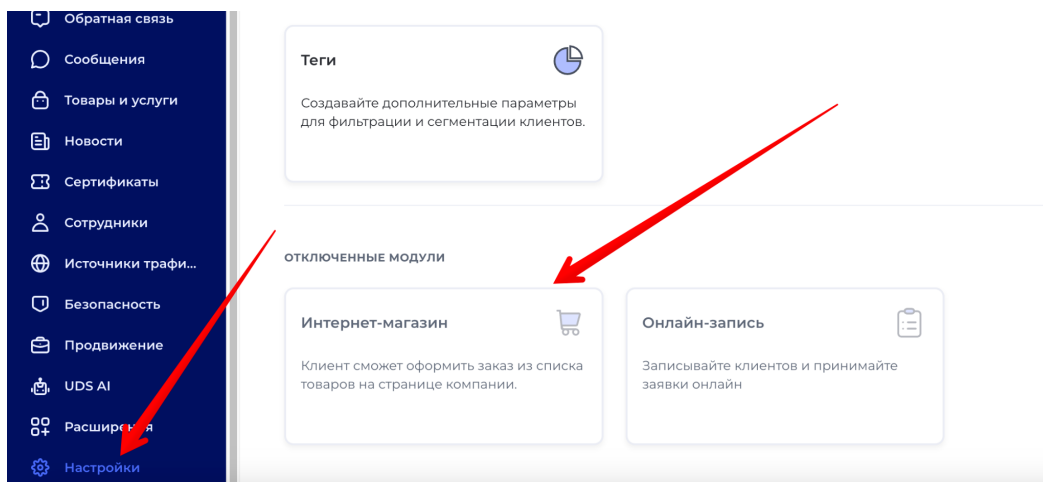
в разделе Настройки - Профиль компании. В поле Аннотация указывайте пожалуйста фразу **“Доставка Ozon”**, например: “Магазин косметики. Доставка Ozon”. **В описании компании укажите наименование юр. лица, ИНН и ОГРНИП** (необходимо для подключения Юкассы).

3. Перейдите в раздел Настройки — Веб сайт — указать название домена. **Его в дальнейшем нельзя будет изменить.**

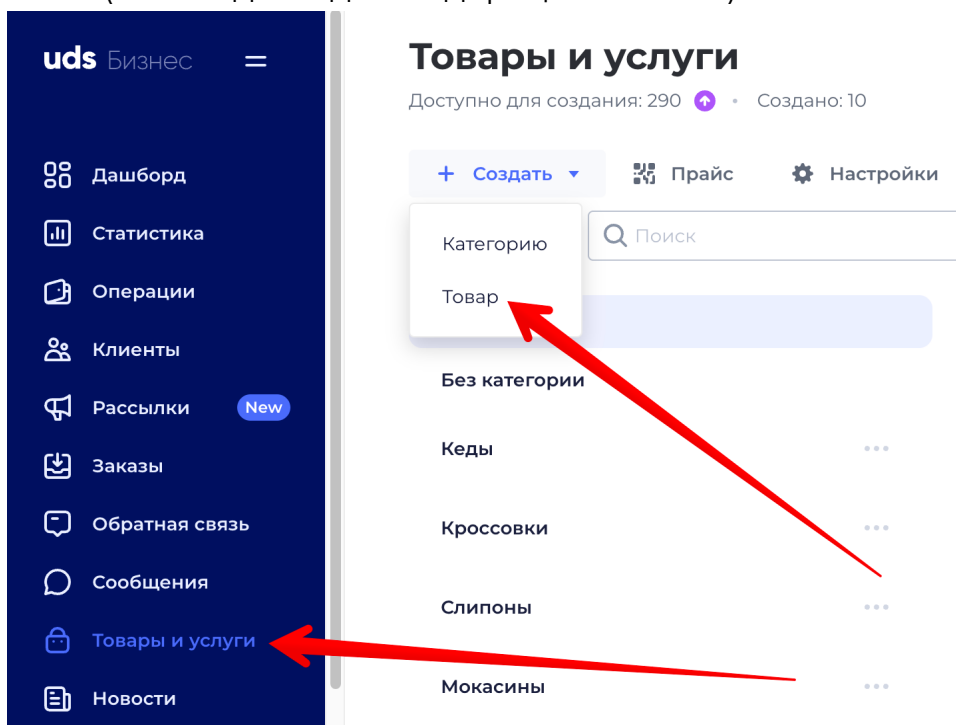
4. В разделе Настройки

включите модуль Интернет-магазин и включите прием заказов.





5. Добавьте 2 товара в разделе Товары и услуги (необходимо для модерации Юкасса).



6. Можете настроить Telegram Приложение (MiniApp) в разделе Настройки- Telegram Bot. Видеоинструкция — https://t.me/marketing_fedor/6

Также можете настроить MAX Приложение в разделе Настройки — MAX Bot.

7. Подключите в UDS онлайн оплату и онлайн-чек от Юкасса в разделе Настройки — Интернет магазин — Способы оплаты. В анкете Юкасса укажите способ получения платежей “На своем сайте”.

Должен быть включен только один способ оплаты — Онлайн.

Инструкция по настройке Юкасса доступна по ссылке-
https://static.uds.app/documents/HLP/instruction_yookassa.pdf



Внимание! При подключении Юкасса по инструкции, особое внимание обратите на пункт 7, где необходимо вставить ссылку в кабинет Юкасса из кабинета UDS, чтоб UDS получал статус, что оплата прошла успешно. А именно в **Юкасса в разделе Интеграция- HTTP уведомления** должна быть прописана ссылка (ссылка с id компании) и проставлены галочки. Ссылку можно взять в UDS в разделе Настройки — Интернет-магазин — Способы оплаты, около Юкасса нажать “Изменить”, затем на кнопку “карандашик” и копировать там ссылку.

Yookassa

Вернуться к подключению

Новая организация 1
Заявка 119521581

Test1
ShopID 1234567

Операции

Настройки

Интеграция

Готовые решения

Ключи API

HTTP-уведомления

Лог событий

HTTP-уведомления

HTTP-уведомления помогают узнавать об изменении статусов платежей: например, когда покупатель оплатит заказ, ЮKassa отправит уведомление об этом в вашу систему, и вы увидите актуальный статус платежа.

Для некоторых платёжных модулей HTTP-уведомления можно не настраивать — действуйте по инструкции от его разработчиков.

Если у вас самописное решение, настройте уведомления по нашей инструкции

URL для уведомлений

https://test.uds.app
Адрес для получения уведомлений

Выбранные события

payment.succeeded
Успешный платёж

payment.waiting_for_capture
Поступление платежа, который нужно подтвердить

payment.canceled
Отмена платежа или ошибка оплаты

refund.succeeded
Успешный возврат денег покупателю

Изменить настройки

8. После настройки Юкассы, уберите способ оплаты

“При получении” и включите настройку “Оплата после подтверждения”.

9. Произведите другие Настройки: программа лояльности, оформление профиля и т.д.

10. Удалите все ранее добавленные товары

в разделе Товары и услуги, если есть.

11. Перейдите в Настройки — Интернет-магазин —

Способы получения, там нажать “Подключить Ozon Логистика” и кнопку “Перейти к настройке”. Там нажмите “Разрешить”, произведите Импорт товаров и другие настройки.

12. Перед первым заказом проверьте, пожалуйста, что в кабинете ЮKassa в разделе Интеграция- HTTP уведомления проставлена ссылка с id вашей компании в UDS такого вида:

<https://api.uds.app/udspay/income/54975XXXX>

и “галочки” из пункта 7 данной инструкции в блоке Внимание!

13. Рекомендуем сделать первый заказ сами у себя, чтобы убедиться, что оплаченный заказ появляется

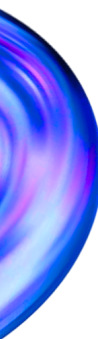
и в



Внимание! Перед тестированием убедитесь пожалуйста, что в разделе Товары и услуги отображаются только те товары, что были импортированы с Озон (у них указаны остатки, количество товара).

Удалите все другие товары.





14. В разделе Товары и услуги добавьте категории

товаров и распределите товары по этим категориям. Для более удобного поиска товаров

15. Актуализируйте цены в своем магазине

Укажите цены такие же или меньше чем в Ozon. Перед этим отключите настройку “Синхронизация цен” в разделе Настройки- Интернет магазин- Способы получения- Ozon- Изменить настройки

16. На странице Дашборд нажмите кнопку Опубликовать (на платном тарифе)

Рекомендации по продвижению своего Интернет-магазина с Ozon Доставка

В данном блоке мы стараемся подсказать различные способы продвижения компании, которые не требуют вложений или их сумма небольшая.

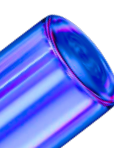
Этот блок будет пополняться в режиме онлайн.

1. Если есть возможность снизьте цены товаров в своем магазине, это повысит интерес покупать именно в вашем магазине. Обычно это возможно, т.к при покупке со своего магазина не берется комиссия за продажу (примерно 40%).

Если на ваши товары распространяется СПП (Соинвест), то хотя бы поставьте такую же цену как конечная для покупателя в Ozon.

Ozon не запрещает снижать цены в своих магазинах.

Не забудьте перед этим выключить синхронизацию цен.



Импорт остатков

НАСТРОЙКИ СИНХРОНИЗАЦИИ

Периодический импорт

Автоматический импорт товаров по расписанию

☒

Синхронизация цен

Обновлять цену товара при синхронизации

☐

Синхронизация названия и описания

Обновлять название и описание товара при синхронизации

☐

Интеграция активна

Включить/выключить интеграцию с Ozon

☒

НАСТРОЙКИ ДОСТАВКИ

2. Замените ссылки Ozon в социальных сетях, на свой интернет-магазин, с подписью “Заказать напрямую с Доставкой Ozon”. Ссылку вы можете взять в UDS Бизнес (Личный кабинет/CRM) в разделе Настройки- Веб версия, пример ссылки — [name.uds.app/c](#)

3. Запишите короткие ролики (Рилсы, Шортсы), где вы рассказываете, что у вас можно заказать напрямую и при этом дешевле чем в маркетплейсах, а доставка будет так же в Ozon.

4. В своем интернет-магазине нажмите кнопку “Рекомендовать” и отправьте ссылку своим друзьям и знакомым, чтоб они заказывали напрямую.

5. Разместите ссылку на свой магазин в различные чаты и группы

с текстом “Я продавец такого-то товара. Можете заказать напрямую, так будет дешевле чем в маркетплейсах, а доставка будет так же в Ozon”.

6. Попробуйте найти Блогеров

и предложить сотрудничество с возможностью заработка 10% (это пример) с каждого заказа.

Как отследить продажи Блогера?- в UDS Бизнес в разделе Источники трафика создаете ссылку и называете ее именем Блогера, передаете ссылку. Все продажи по этому источнику трафика можно отследить.

7. Предложить другой компании сделать рассылку

по своей клиентской базе с ссылкой на ваш магазин. Вы в свою очередь можете сделать тоже самое.

8. Устроить конкурс на рекомендации

среди Клиентов. Например: Кто больше всех сделает рекомендаций в течении 2х недель, получит сертификат на покупку в магазине на 3000 рублей.

