

Инструкция

по созданию и интеграции
интернет-магазина на платформе UDS
(WEB, Telegram, MAX) с Логистикой Ozon

1. Создайте кабинет в UDS, для этого зарегистрируйтесь по [ссылке](#)

Если кабинет уже есть, то можете сразу продолжить настройку по инструкции.



Внимание! Если возникнут вопросы, пожалуйста обращайтесь в техническую поддержку по email support@uds.app или к сопровождающему Партнеру UDS, Фёдору Москвитину: +79962996235

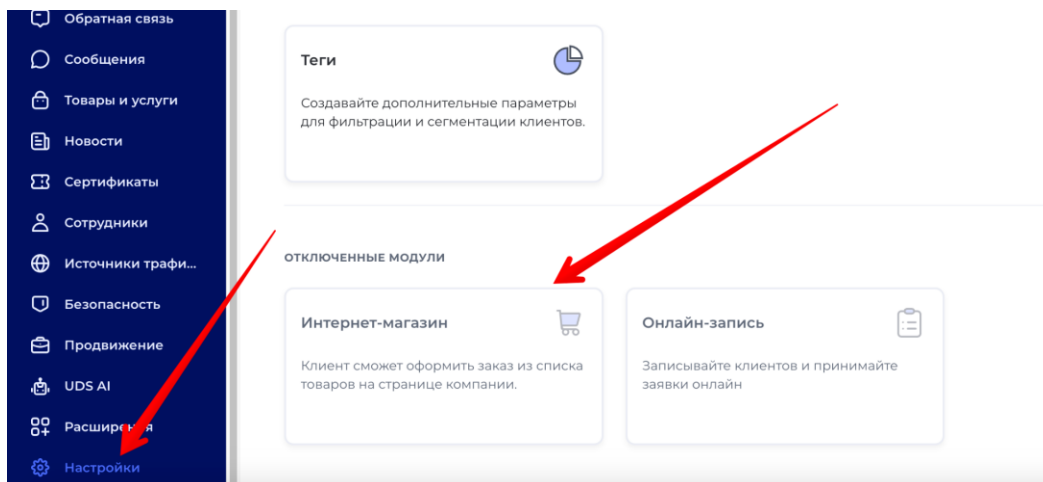
2. Заполните информацию о компании

в разделе Настройки - Профиль компании. В поле Аннотация указывайте пожалуйста фразу **“Доставка Ozon”**, например: “Магазин косметики. Доставка Ozon”. **В описании компании укажите наименование юр. лица, ИНН и ОГРНИП** (необходимо для подключения Юкасса).

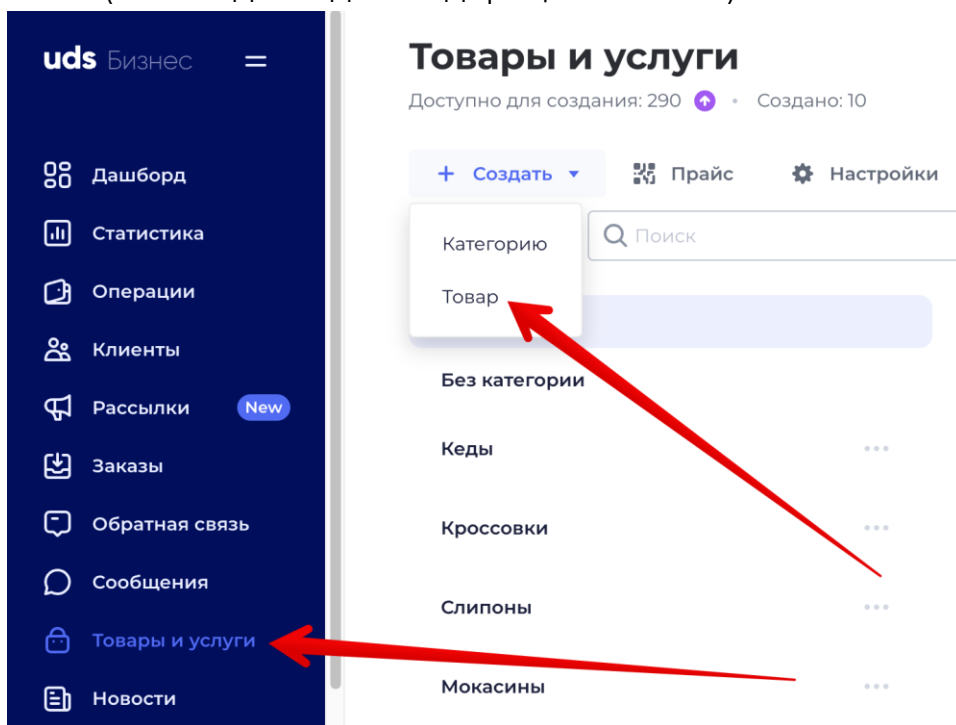
3. Перейдите в раздел Настройки — Веб сайт — указать название домена. **Его в дальнейшем нельзя будет изменить.**

4. В разделе Настройки

включите модуль Интернет-магазин и включите прием заказов.



5. Добавьте 2 товара в разделе Товары и услуги (необходимо для модерации Юкассы).



6. Можете настроить Telegram Приложение (MiniApp) в разделе Настройки- Telegram Bot. Видеоинструкция — https://t.me/marketing_fedor/6

Также можете настроить MAX Приложение в разделе Настройки — MAX Bot.

7. Подключите в UDS онлайн оплату

и онлайн-чек от Юкассы в разделе Настройки — Интернет магазин — Способы оплаты. В анкете Юкассы укажите способ получения платежей “На своем сайте”.

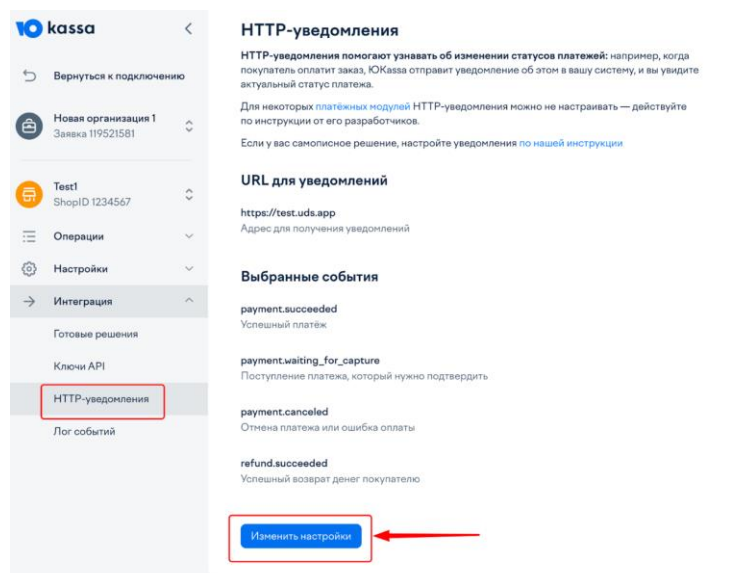
Должен быть включен только один способ оплаты — Онлайн.

Инструкция по настройке Юкассы доступна по ссылке-

https://static.uds.app/documents/HLP/instruction_yookassa.pdf



Внимание! При подключении Юкассы по инструкции, особое внимание обратите на пункт 7, где необходимо вставить ссылку в кабинет Юкассы из кабинета UDS, чтоб UDS получал статус, что оплата прошла успешно. А именно в **Юкассы в разделе Интеграция- HTTP уведомления** должна быть прописана ссылка (ссылка с id компании) и проставлены галочки. Ссылку можно взять в UDS в разделе Настройки — Интернет-магазин — Способы оплаты, около Юкассы нажать “Изменить”, затем на кнопку “карандашик” и копировать там ссылку.



8. После настройки Юкассы, уберите способ оплаты

“При получении” и включите настройку “Оплата после подтверждения”.

9. Произведите другие Настройки: программа лояльности, оформление профиля и т.д.

10. Удалите все ранее добавленные товары
в разделе Товары и услуги, если есть.

11. Перейдите в Настройки — Интернет-магазин — Способы получения, там нажать “Подключить Ozon Логистика” и кнопку “Перейти к настройке”. Там нажмите “Разрешить”, произведите Импорт товаров и другие настройки.

12. Перед первым заказом проверьте, пожалуйста, что в кабинете ЮKassa в разделе Интеграция- HTTP уведомления проставлена ссылка с id вашей компании в UDS такого вида:
<https://api.uds.app/udspay/income/54975XXXX>
и “галочки” из пункта 7 данной инструкции в блоке Внимание!

13. Рекомендуем сделать первый заказ сами у себя, чтобы убедиться, что оплаченный заказ появляется

И В

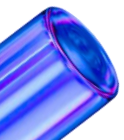
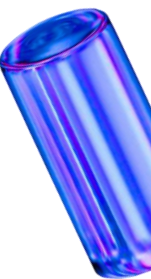


Внимание! Перед тестированием убедитесь пожалуйста, что в разделе Товары и услуги отображаются только те товары, что были импортированы с Озон (у них указаны остатки, количество товара).

Удалите все другие товары.

14. В разделе Товары и услуги добавьте категории товаров и распределите товары по этим категориям. Для более удобного поиска товаров

15. Актуализируйте цены в своем магазине



Укажите цены такие же или меньше чем в Ozon. Перед этим отключите настройку “Синхронизация цен” в разделе Настройки- Интернет магазин- Способы получения- Ozon- Изменить настройки

16. На странице Дашборд нажмите кнопку Опубликовать (на платном тарифе)

Рекомендации по продвижению своего Интернет-магазина с Ozon Доставка

В данном блоке мы стараемся подсказать различные способы продвижения компании, которые не требуют вложений или их сумма небольшая.

Этот блок будет пополняться в режиме онлайн.

1. Если есть возможность снизьте цены товаров

В своем магазине, это повысит интерес покупать именно в вашем магазине. Обычно это возможно, т.к при покупке со своего магазина не берется комиссия за продажу (примерно 40%).

Если на ваши товары распространяется СПП (Соинвест), то хотя бы поставьте такую же цену как конечная для покупателя в Ozon.

Ozon не запрещает снижать цены в своих магазинах.

Не забудьте перед этим выключить синхронизацию цен.

📖 Импорт остатков

НАСТРОЙКИ СИНХРОНИЗАЦИИ

Периодический импорт

Автоматический импорт товаров по расписанию



Синхронизация цен

Обновлять цену товара при синхронизации



Синхронизация названия и описания

Обновлять название и описание товара при синхронизации



Интеграция активна

Включить/выключить интеграцию с Ozon



НАСТРОЙКИ ДОСТАВКИ

2. Замените ссылки Ozon в социальных сетях, на свой интернет-магазин, с подписью “Заказать напрямую с Доставкой Ozon”. Ссылку вы можете взять в UDS Бизнес (Личный кабинет/CRM)

в разделе Настройки- Веб версия, пример ссылки — name.uds.app/c

3. Запишите короткие ролики (Рилсы, Шортсы), где вы рассказываете, что у вас можно заказать напрямую и при этом дешевле чем в маркетплейсах, а доставка будет так же в Ozon.

4. В своем интернет-магазине нажмите кнопку “Рекомендовать” и отправьте ссылку своим друзьям и знакомым, чтоб они заказывали напрямую.

5. Разместите ссылку на свой магазин в различные

чаты и группы с текстом “Я продавец такого-то товара. Можете заказать напрямую, так будет дешевле чем в маркетплейсах, а доставка будет так же в Ozon”.

6. Попробуйте найти Блогеров и предложить

сотрудничество с возможностью заработка 10% (это пример) с каждого заказа.

Как отследить продажи Блогера?- в UDS Бизнес в разделе Источники трафика создаете ссылку и называете ее именем Блогера, передаете ссылку. Все продажи по этому источнику трафика можно отследить.

7. Предложить другой компании сделать рассылку

по своей клиентской базе с ссылкой на ваш магазин. Вы в свою очередь можете сделать тоже самое.

8. Устроить конкурс на рекомендации среди Клиентов.

Например: Кто больше всех сделает рекомендаций в течении 2х недель, получит сертификат на покупку в магазине на 3000 рублей.

